Сафронова А. М., студентка,

Пензенский государственный университет архитектуры и строительства **Жегера К. В.,** к.т.н.,

Пензенский государственный университет архитектуры и строительства

ОЦЕНКА ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ООО «БИОСЛАДИЯ» С ПРИМЕНЕНИЕМ SWOT – АНАЛИЗА

Аннотация: В статье рассмотрено определение SWOT-анализа, описаны возможности его применения при процессах принятия управленческих решений. Рассмотрено применение проведение SWOT-анализа для оценки деятельности предприятия.

Ключевые слова: SWOT-анализ, возможности и угрозы, слабые и сильные стороны.

Annotation: The article describes the definition of SWOT-analysis, describes the possibilities of its use in decision-making processes. Considered the use of a SWOT-analysis to assess the performance of the enterprise.

Keywords: SWOT-analysis, opportunities and threats, strengths and weaknesses.

Каждому предприятию для лучшего его развития необходимо знать свои слабые и сильные стороны. В этом может помочь один из распространённых методов – SWOT-анализ [1; 2; 3; 4].

SWOT анализ – это метод стратегического планирования, позволяющий выявить факторы внешней и внутренней среды организации.

SWOT-анализ подразделяется на 4 категории, которые включают в себя:

- 1. S Strengths (сильные стороны). Подразумевает под собой характеристики предприятия, которые обеспечивают конкурентное преимущество на рынке.
- 2. W Weaknesses (слабые стороны). Выделяет недостатки внутри предприятия, которые мешают росту и прогрессу, а также являются неконкурентоспособными на рынке.
- 3. О Opportunities (возможности). Описываются внешние факторы, которые предполагают под собой дополнительные возможности для достижения поставленных целей.
- 4. Т Threats (угрозы). Негативные факторы внешней среды, которые могут ослабить положение предприятия на рынке в будущем и от которых нужно избавиться, чтобы попытаться предотвратить нависшую угрозу.

SWOT-анализа следует проводить по следующей схеме:

- проводится анализ окружающей рыночной среды товара или услуги в разрезе внешних и внутренних факторов;
- на основе этого анализа формируется сильные и слабые стороны, угрозы и возможности предприятия;
 - вносим полученные параметры в SWOT матрицу;
 - анализируется действие факторов на предприятие в проблемном поле;
- на основе всего этого формируется вывод о необходимых действиях с указанием приоритетов развития предприятия и контроля качества продукции [5].

Для проведения SWOT-анализа было выбрано предприятие ООО «Биосладия», которое является одним из лидеров в Пензе и Пензенской области по производству кондитерских изделий.

Рассматривая предприятие ООО «Биосладия» можно выделить его сильные и слабые стороны, возможности и угрозы, указанные в таблице 1.

Сильные стороны	Слабые стороны				
- устойчивое положение на рынке;	- наличие устаревшей техники;				
- квалифицированный персонал;	- слабая рекламная компания.				
- высокий контроль качества;					
- широкий ассортимент продукции; -					
высокий спрос на рынке;					
- надежные поставщики продукции.					
Возможности	Угрозы				
Возможности - прирост покупателей;	Угрозы - повышение требований покупателей к				
	*				
- прирост покупателей;	- повышение требований покупателей к				
- прирост покупателей; - проникновение на перспективные	- повышение требований покупателей к качеству продукции;				
прирост покупателей;проникновение на перспективные рынки;	- повышение требований покупателей к качеству продукции; - рост цен на сырье;				

Таблица 1 - Матрица SWOT – анализ ООО «Биосладия».

Проведенный SWOT-анализ позволяет сформулировать основные проблемы, которые представлены в таблице 2.

		Слабые стороны					Сильные стороны		
		устойчивое положение на рынке	квалифицированный персонал	высокий контроль качества	широкий ассортимент продукции	высокий спрос на рынке	высокий спрос на рынке	наличие устаревшей техники	Слабая рекламная компания
	повышение требований покупателей к качеству продукции			Γ					
угрозы	рост цен на сырье								
ý	появление конкурентов с товарами низкой стоимости	Д							
И	прирост покупателей				В				
Возможности	проникновен ие на перспективн ые рынки		Б						
	сотрудничес тво с								

	другими предприятия ми				
	ухудшение позиций конкурентов				

Таблица 2 - Формулирование проблемного поля в рамках SWOT – матрицы.

- А дальнейшее повышение качества, исходя из требований потребителей;
- Б освоение новых рынков сбыта;
- В освоение системы скидок;
- Γ обучение персонала статистическим методам контроля и управления качеством;
- Д привлечение новых потребителей с помощью выгодных для них условий.

Итак, определенные в ходе анализа сильные и слабые стороны предприятия дают возможность определить те параметры, которые являются выигрышными, их нужно развивать и поддерживать на необходимом уровне, и параметры, улучшение которых тэжом оптимизировать процессы совершенствования управления предприятием минимуму И свести возможность аспекты ухудшения на производстве.

Библиографический список:

- 1. Вершинина Г. В., Коршуневская Н. М. SWOT-анализ как современный инструмент управленческого анализа: сущность, проблемы и пути их решения //Актуальные вопросы экономических наук. 2009. №5-4. С. 22-26.
- 2. Подгорнов В. В. SWOT-анализ как инструмент управления интегрированной экономической системой // Вестник Адыгейского государственного университета. Серия 5: Экономика. 2012. №4 (111) . С. 309-314.

- 3. Жегера К. В., Романова А. В. Оценка конкурентоспособности предприятия с использованием SWOT-анализа// Образование и наука в современном мире. Инновации. 2017. № 5 (12). С. 184-191.
- 4. Крючков В. Н. Методологические аспекты SWOT-анализа // Известия Уральского государственного экономического университета. 2005. $Noldsymbol{0}10$. С. 41-49.
- 5. Изосимов С. В., Шевченко А. Л. Метод SWOT-анализа: его место в методах исследования, преимущества и недостатки // Экономикс. 2013. №2. URL: https://cyberleninka.ru/article/n/metod-swot-analiza-ego-mesto-v-metodah-issledovaniya-preimuschestva-i-nedostatki (дата обращения: 03.04.2019).