

Балыко Маргарита Сергеевна, студентка 3-его курса

Финансовый университет при Правительстве РФ

Факультет экономики и бизнеса

Ермоловская Ольга Юрьевна, научный руководитель,

Финансовый университет при Правительстве РФ

ЗАРУБЕЖНЫЙ ОПЫТ ПРИВЛЕЧЕНИЯ ИНОСТРАННЫХ ИНВЕСТИЦИЙ (НА ПРИМЕРЕ СТРАН)

Аннотация: В данной статье нами был рассмотрен вопрос прямых иностранных инвестиций, опираясь на рейтинг стран по объему ПИИ, составленный Конференцией Организации Объединенных Наций по торговле и развитию «ЮНКТАД». Рассматриваем факторы, влияющие на привлекательность и непривлекательность стран в отношении ПИИ. Для дополнительного анализа рассмотрена была Новая Зеландия и ее привлекательность для иностранных инвесторов.

Ключевые слова: прямые иностранные инвестиции (ПИИ), привлекательность стран, ресурсы, рабочая сила, государственная политика, налоги.

Annotation: In this article, we examined the issue of foreign direct investment, based on the rating of countries by the volume of DFI, compiled by the United Nations Conference on Trade and Development "UNCTAD". We consider the factors influencing the attractiveness and unattractiveness of countries in terms of DFI. For additional analysis, New Zealand and its attractiveness to foreign investors were considered.

Key words: foreign direct investment (FDI), attractiveness of countries, resources, labor force, government policy, taxes.

С каждым годом инвестирование играет все большую роль в развитии стран и континентов. Вливание прямых иностранных инвестиций позволяет расширять реальный сектор экономики, создавать рабочие места и совершенствовать научно-технологические процессы и навыки в развивающихся странах. Как инвесторы для таких государств, как правило, выступают развитые страны, которые видят потенциал и выгоду в тех проектах, в которые был вложен капитал либо в виде денежных средств, либо в виде основных средств.

Для XXI века остается нормой то, что наибольшее количество прямых инвестиций получают такие страны как США, Китай и Гонконг. На наш взгляд это может быть связано с доверием валюте представленных государств, а также с тем, что в эти регионах мира много производят и много потребляют. Таким образом, любое вложение, превращенное в конечный продукт или услугу, найдет своего конечного потребителя, который даст больше, чем было на это потрачено. Говоря конкретно о США, то инвестиционная привлекательность страны обусловлена в первую очередь тем, что там прекрасно развит внутренний рынок, наблюдается рост экономических показателей, а государством создаются комфортные условия для ведения бизнеса, что выражается в планомерном снижении ставки корпоративного налога [1, с. 153-158].

Говоря о прямых иностранных инвестициях невозможно не поговорить о странах, которых считают по праву самыми привлекательными. В 2019 году было проведено самое последнее исследование касательно этого вопроса, а реализовано оно было Конференцией Организации Объединенных Наций по торговле и развитию «ЮНКТАД». Последняя редакция в текст документа была внесена в 2021 году, что дает нам основания считать, что эти данные актуальны именно сегодня.

Отметим, что, а международном понимании прямые иностранные инвестиции подразумевают крупные и долгосрочные вложения иностранного инвестора в какую-либо сферу ведения бизнеса в стране. По мнению МВФ такое вложение должно быть не менее 10%, однако основной критерий- получения

реального контроля над объектом вложения инвестиций инвестором. Для полноты понимания привлекательности стран, представим таблицы, в которых представим первые и последние 5 стран в данном рейтинге за 2019 год (составленном компетентными международными органами):

Таблица 1 Рейтинг стран по объему ПИИ [2]

Рейтинг	Экономика (страна)	Размер ПИИ (млн \$)
1	США	258 390 000 000
2	Китай	203 492 014 029
3	Германия	105 277 588 652
4	Бразилия	88 324 149 805
5	Гонконг	86 039 577 168

При этом Россия находится на 31 месте с объемом прямых иностранных инвестиций в размере 8 784 850 000 миллионов долларов [2].

Далее стоит рассмотреть, что конкретно показывают нам представленные данные:

Для того, чтобы выбрать подходящую для инвестиций страну, лицо, принимающее решение, должен взвесить множество факторов и выбрать лучшее, так как ПИИ предполагают под собой риски в купном размере, значительные суммы финансовых вложений, продолжительность самого цикла и важна проблема того, что невозможно выйти из бизнеса за короткое время.

Рассмотрим факторы, которые имеют значение при выборе страны, параллельно рассматривая страны, которые занимают лидирующие позиции и последний места в рейтинге объемов ПИИ в мире.

Конечно, страна, которая желает привлечь ПИИ хочет обеспечить себя притоком новых технологий, обеспечить население рабочими местами, увеличить поступления в бюджет, увеличить конкуренцию национальной экономики, однако, стоит учитывать, что большое количество ожиданий, которые возлагаются на такую форму привлечения капитала не оправдывают надежд не только в полной степени, но иногда и частично.

Касательно недорогой рабочей силы, иностранный инвестор может рассчитывать на более низкую стоимость производства, а соответственно на более дорогую стоимость реализации товаров или услуг. Такой фактор имеет весомое значение в Китае, Бразилии, где за счет рассматриваемого фактора обеспечивается перенос производства крупных корпораций развитых стран на территории развивающихся [3].

Что касается законодательных льгот и привилегий, которые влияют на объем ПИИ, то такой вопрос актуален в Бразилии, которая занимает четвертое место в мировом рейтинге по объему ПИИ. Согласно местному законодательству, иностранные инвесторы обладают практически такими же правами, что и местные владельцы бизнеса. Бразилия с каждым годом становится все более и более привлекательной в связи с близостью сырьевой базы и источников энергии, а также благодаря относительной дешевизне их стоимости. Еще в 2006 году рассматриваемая страна занимала только 12 место в рейтинге привлекательности привлечения ПИИ, а по состоянию на 2019 год это уже 4 место. Отметим так же, что в Бразилии выгодно получать большую прибыль, так как обычная ставка налога на прибыль составляет 15%, а прибыль свыше 240 тысяч реалов уже облагается налогом на прибыль 10%. [4, с. 374-378]

Одним из влияющих факторов выбора страны для иностранного инвестора на равне с выше перечисленными, является фактор близости рынков сбыта. Отметим, что крупнейшими рынками сбыта являются США, Китай, Индия, Япония, Германия и Россия. Таким образом список стран, которые занимают лидирующие позиции по объемам ПИИ находятся либо непосредственно в стране, которая является крупнейшим рынком сбыта, либо в небольшой отдаленности от них [5].

Наличие квалифицированные кадров так же может выступать как фактор выбора страны, но стоит учитывать, что данный фактор влияет в меньшей степени. Однако для инвестора важно понимать, что предприятие, в которое он вкладывает свои ресурсы обладает квалифицированными работниками, и ему не придется заниматься привлечением их из альтернативных источников. Такой фактор, скорее всего будет актуально применить для США и Германии. Отметим, что чем больше сочетаний факторов наблюдается в стране, тем более она привлекательна для иностранного инвестора.

Таблица 2 Рейтинг стран по объему ПИИ [2]

Рейтинг	Экономика (страна)	Размер ПИИ (млн \$)
197	Бельгия	-64 050 595 649
198	Швейцария	-67 677 224 100
199	Венгрия	-72 821 104 573
200	Лихтенштейн	-87 212 093 508
201	Нидерланды	-239 270 346 591

Теперь рассмотрим наименее привлекательные страны для инвестирования по международному рейтингу. Последние места занимают Бельгия, Швейцария, Венгрия, Лихтенштейн, Нидерланды. На наш взгляд такая непривлекательность обусловлена в первую очередь небольшим размером этих стран, которая подразумевает необеспеченность ресурсами, а закупка сырья для производства и обеспечения процесса становится слишком дорогой. Плюс ко всему, организация бизнеса, предполагающего строительство заводов, будет исключительно затратной в связи с дорогой стоимостью земли и различными ограничениями правительства стран по экологичности деятельности.

Имеет значение для перечисленных пяти стран также то, что рабочая сила безумно дорогая, так как количество населения в этих государствах невелика, а демография говорит о том, что старение населения растет, то есть увеличивается

число пенсионеров, которое фактически не участвует в создании экономических товаров и услуг. Трудоспособное население снижается с каждым годом.

Важно понимать, что данные государства расположены на Европейском континенте, а конкретно входят в состав ЕС, который дополнительно вводит некие ограничения в отношении отдельных отраслей производственной деятельности некоторых стран. То есть внутри Европейского Союза есть некое распределение сфер производства [6].

Для полноты понимания обостренного желания стран привлечь иностранные прямые инвестиции, рассмотрим подробно Новую Зеландию, которая нуждается в притоке не только капитала, но и в притоке квалифицированных кадров и населения в целом. Отметим, что Новая Зеландия обладает исключительно стабильным политическим состоянием, которое обуславливается низким уровнем преступности, страна не имеет агрессивной политики в отношении других государств, а также обладает высокими технологиями, внедренными во все сферы деятельности государства. Все эти факторы однозначно обеспечивают интерес иностранных инвесторов.

Еще один фактор, который демонстрирует высокий уровень ПИИ – благоприятный деловой климат. В Новой Зеландии получение гражданства не связано с покупкой недвижимости, а даже наоборот завязано на открытии бизнеса, который должен быть прибыльным. В стране очень простая система налогообложения, которая позволяет легко и без трудностей уплачивать налоги, а также денежно-кредитная и фискальная политика достаточно лояльны и постоянны. Отметим, что налоги как для местных предпринимателей, так и для иностранных инвесторов имеют одинаковую ставку, которая на первый взгляд кажется высокой, а при этом, учитывая благоприятный климат внутри страны, это, пожалуй, единственный минус системы.

Скажем, что для притока ПИИ важно законодательство, которое дает уверенность в стабильности жизни и бизнеса. В Новой Зеландии именно такая система, которое остается постоянной уже больше чем полтора века. Это дает уверенность в том, что вложенные средства инвестора будут находиться в

безопасной государственной системе. Показатели инфляции также влияют на привлекательность страны. Ее значение обычно было достаточно невысоким, но в ближайшее время планируется ее изменение в сторону увеличения, но в пределах норы значения (около 4%). Новая Зеландия занимает первое место по уровню коррупции в мире. Ее уровень подтверждает прозрачность государственной системы, а этот фактор всегда заманчив для инвестора.

В Новой Зеландии иностранный инвестор может вложить свои капиталы в сферу сельского хозяйства, которая имеет новейшее оснащение технологиями, в сферу, связанную с экспортом, в частности, природных ресурсов, в сферу образования, ведь государство привлекает огромное количество студентов со всего мира, обеспечивая себя квалифицированными кадрами, а также в сферу туристического бизнеса (доходы от этой сферы дают 10% ВВП, при этом в страну приезжают около двух миллионов человек, несмотря на дороговизну туризма на острове) [7].

Несмотря на все выше перечисленные плюсы Новой Зеландии, которые были нами перечислены, в рейтинге, составленном Конференцией Организации Объединенных Наций по торговле и развитию «ЮНКТАД» на 2019 год, рассматриваемая нами страна находится на 69 месте. На наш взгляд, такая ситуация может быть обусловлена небольшими размерами Новой Зеландии, ограниченностью и дороговизной логистики, отдаленностью от мировых рынков сбыта, дороговизной рабочей силы [2].

Подводя итоги, можем отметить, что, казалось бы, самые крупные и развитые в экономическом плане страны нуждаются в прямых иностранных инвестициях. При этом основная масса стран, которые создают максимально благоприятные условия, для того, чтобы стать привлекательными для вливания иностранного капитала, не всегда получают его в необходимом объеме. Как мы выяснили в ходе сбора и анализа информации, на объем ПИИ влияет огромное количество факторов, именно поэтому, даже те страны, которые кажутся очень привлекательными, занимают весьма невысокое место в рейтинге, который был нами представлен.

Библиографический список:

1. Шемякина Н.В., Похилько В.И. Мировой опыт привлечения прямых иностранных инвестиций//Вестник института экономических исследований. – 2018 - №4. С.153-158. URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/mirovoy-opyt-privlecheniya-pryamyh-inostrannyh-investitsiy>.
2. Группа Всемирного Банка, Международный валютный фонд, Конференция Организаций Объединенных Наций по торговле и развитию (ЮНКТАД), Рейтинг стран мира по уровню прямых иностранных инвестиций// Гуманитарный портал: Исследования [Электронный ресурс]. – 2006-2021 (последняя редакция: 10.03.2021). URL: <https://gtmarket.ru/ratings/foreign-direct-investment-index>.
3. Маляр Е. Иностранные инвестиции: организационный механизм привлечения иностранных инвесторов// Delen.ru онлайн журнал для малого и среднего бизнеса. –2021. URL: <https://delen.ru/investicii/prjamyje-inostrannye-investicii.html>.
4. Кравцов А.Н. Конкурентные особенности инвестиционно привлекательных стран (на примере Бразилии)//Пространство экономики – 2008- №2-3 с.374-378. URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/konkurentnye-osobennosti-investitsionno-privlekatelnyh-stran-na-primere-brazilii>.
5. Ревенко Лилия Сергеевна Мировые товарные рынки: тенденции XXI века // Вестник Санкт-Петербургского университета. Экономика. 2015. №3. URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/mirovye-tovarnye-rynki-tendentsii-xxi-veka>.
6. Говорова Н.В. Промышленная политика в ЕС//Научно-аналитический вестник Института Европы РАН- 2019- №1 с.1-5. URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/promyshlennaya-politika-v-es>.
7. Наумова Т. Зарубежные инвестиции, теплый климат Новой Зеландии// Прямые инвестиции – 2012 -№6. URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/zarubezhnye-investitsii-teplyy-klimat-novoy-zelandii>.