

*Бульенова Юлия Сергеевна, студентка 3 курса бакалавриата*

*ЧОУ ВО «Московский университет имени С.Ю. Витте» филиал в г. Пенза*

*Амирова Динара Рафиковна, научный руководитель, кандидат экономических наук, доцент, ЧОУ ВО «Московский университет имени С.Ю. Витте» филиал в г. Пенза*

## **ВНЕШНЕТОРГОВАЯ ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ: ТЕНДЕНЦИИ РАЗВИТИЯ И МЕТОДЫ РЕГУЛИРОВАНИЯ**

**Аннотация:** Внешнеторговая деятельность является неотъемлемой частью национальной экономики любой страны. В статье раскрываются факторы, влияющие на степень участия страны в международной торговле. Авторами рассматриваются основные методы тарифного и нетарифного регулирования международной торговли. В статье приводится анализ внешнеторговой деятельности России в современных условиях и динамика изменения основных показателей после введения экономических санкций.

**Ключевые слова:** внешнеторговая деятельность, тарифные методы, нетарифные методы, экономические санкции, протекционизм, фритредерство.

**Annotation:** Foreign trade activity is an integral part of the national economy of any country. The article reveals the factors influencing the degree of participation of the country in international trade. The authors consider the main methods of tariff and non-tariff regulation of international trade. The article provides an analysis of Russia's foreign trade activities in modern conditions and the dynamics of changes in the main indicators after the introduction of economic sanctions.

**Key words:** foreign trade activity, tariff methods, non-tariff methods, economic sanctions, protectionism, free trade.

Внешнеторговая деятельность является исторически первой и важнейшей частью внешнеэкономических отношений. В настоящее время от масштаба внешней торговли зависит не только экономический рост каждой отдельной страны, но и мировой экономики в целом.

Рассматривая структуру внешней торговли отдельных стран можно обнаружить значительные различия в их темпах и объемах, в зависимости от типа экономики, ее экономического развития и ресурсообеспеченности.

Так, на эффективность внешнеторговой деятельности оказывают влияние такие факторы как:

- степень открытости экономики, а именно ее интеграции в систему мирового хозяйства;
- уровень экономического развития страны и политика в области международного сотрудничества;
- конкурентоспособность товаров и услуг, которые в свою очередь зависят от политики государства в области инноваций и НИОКР;
- экономические и политические процессы, протекающие в системе мирового хозяйства и др.

В основе внешнеторговой деятельности может лежать политика:

1. Фритредерства – свободная торговля. Система, при которой торговля товарами и услугами между странами происходит беспрепятственно, без значительных ограничений и вмешательства государства.

2. Протекционизма. Данная политика предполагает полную или частичную защиту национального рынка от иностранной конкуренции, ограничение торговли между странами. Так, торговля может быть ограничена за счет высоких тарифов на ввозимые или вывозимые товары, ограничительные квоты, различные ограничительные правительственные постановления, направленные на создание препятствий импорту.

Сильнейший аргумент в пользу свободной торговли был сделан еще Давидом Рикардо, экономистом, классиком политической экономии, который

объяснил в своей теории «сравнительных преимуществ», как торговля будет приносить выгоду для обеих стран.

Очевидно, ни у одной страны нет всех товаров, в которых она нуждается, поскольку все страны неравномерно наделены природными, минеральными, трудовыми, интеллектуальными и другими ресурсами. Действительно, в каждой стране разный уровень развития промышленности и высокотехнологичного сектора, позволяющего производить инновации или высокотехнологичную продукцию, которые во многом определяют сегодня позицию страны в мировой экономике и ее конкурентоспособность в целом.

Итак, одни страны богаты одними ресурсами, в то время как другие могут испытывать в них острый дефицит или нехватку, что и обуславливает необходимость международного внешнеторгового сотрудничества.

Что же касается протекционизма, то он может привести к безвозвратным потерям, а торговые барьеры одной страны против другой приводят к экономическим потерям для обеих сторон.

Рассматривая международную торговлю, следует отметить и методы ее регулирования, к которым относятся тарифные (таможенные тарифы и таможенные пошлины) и нетарифные (квота, эмбарго, экономические санкции, лицензирование, субсидии и др.).

Ключевая роль в экономике любой страны принадлежит таможенным пошлинам, а таможенно-тарифная политика представляет собой одно из важнейших направлений государственного регулирования национальной экономики.

Таможенная пошлина – представляет собой обязательный платеж в федеральный бюджет, взимаемый таможенными органами в связи с перемещением товаров через таможенную границу.

Так, порядок применения ставок вывозных таможенных пошлин, перечня товаров, в отношении которых они применяются, особенности применения ставок ввозных таможенных пошлин в зависимости от страны происхождения товаров и условий их ввоза регулируется Законом РФ от 21.05.1993 № 5003-1

(ред. от 22.12.2020) «О таможенном тарифе» (с изм. и доп., вступ. в силу с 01.02.2021) [5].

В целом ставки таможенных пошлин в РФ являются едиными и не подлежат изменению в зависимости от лиц, осуществляющих ввоз или вывоз товаров. В отношении товаров, происходящих из стран, торгово-политические отношения с которыми предусматривают режим наиболее благоприятствуемой нации, применяются ставки ввозных таможенных пошлин Единого таможенного тарифа Таможенного союза в рамках ЕврАзЭС [2; 5].

Так, нетарифное регулирование - метод государственного регулирования внешней торговли товарами, осуществляемый путем введения количественных ограничений и иных запретов, и ограничений экономического характера [1].

Итак, нетарифные методы имеют протекционистские и дискриминационные цели. Вместе с тем, существует большой политический риск, например, от введения ограничений на импорт конкретной продукции или экономических санкций в отношении какой-то страны. Введение которых, в свою очередь, может привести к серьезным экономическим потерям для обеих сторон.

Мировой опыт применения экономических санкций западными странами против отдельных государств показывает, что они могут оказать значительное негативное влияние на социально-экономическое развитие страны – объекта санкций [3]. Так, в отношении России в 2014 г. США, Канада, Европейский Союз, Австралия, Япония и др. страны вводят экономические санкции, в санкционный список которых попали российские физические и юридические лица, перечень товаров. Данные, санкционные списки расширялись и пополнялись неоднократно на протяжении последних лет. Важно отметить, что и Россия создала аналогичные списки, ввела ответные меры ограничительного характера.

В таблице 1. приведены общие итоги внешнеторговой деятельности Российской Федерации в период 2020-2021 гг.

Таблица 1. Итоги внешней торговли Российской Федерации за 2020 и 2021 г. (млрд. долл. США) [4]

	Январь-октябрь 2020 г.	Январь-октябрь 2021 г.	Темп роста, %
ОБОРОТ	459 290,1	627 763,3	136,7
ЭКСПОРТ	272 033,2	388 393,4	142,8
ИМПОРТ	187 256,9	239 369,9	127,8

Как следует из табл.1, внешнеторговый оборот РФ вырос в 2021 г. относительно 2020 г., темп роста которого составил 136,7%. Однако, данная положительная динамика может быть следствием снятия многих ограничительных мер, вызванных COVID-19

В таблице 2 представлена доля основных групп стран и отдельных стран во внешней торговле России.

Таблица 2. Внешняя торговля Российской Федерации по основным странам и группам стран (млрд. долл. США) [4]

	Доля в обороте, % (2021 г.)	Доля в обороте, % (2020 г.)	Доля в обороте, % (2019 г.)	Доля в обороте, % (2015 г.)	Доля в обороте, % (2014 г.)	Доля в обороте, % (2013 г.)
ЕС	35,8	34,1	41,9	45,3	48,8	49,6
США	4,6	4,3	4,0	4,0	3,8	3,3
Япония	2,6	2,9	3,1	4,1	3,9	3,9
СНГ	12,1	13,0	12,0	12,5	12,4	13,4
ЕАЭС (ЕВРАЗЭС)	8,8	9,1	8,5	8,1	7,1	7,3

Как следует из таблицы 2, доля стран во внешней торговле России постоянно меняется. Несмотря, на некоторые положительные изменения 2021 г., в сравнении с 2020 г., существенное уменьшение наблюдается, после

введения экономических санкций в период 2014 г. -2019 гг. с США, Японией и ЕС.

Так, товарооборот со странами дальнего зарубежья в конце 2014 г. (после введения экономических санкций) по сравнению с 2013 г. снизился на 7,0%. Стоит отметить, что и экспорт российских товаров снизился на 5,8% [4].

По данным таможенной статистики, представленной Федеральной таможенной службой в январе-октябре 2021 г. внешнеторговый оборот России по сравнению с 2020 г. увеличился на 36,7% и составил 627,8 млрд. долл. США. Экспорт России в январе-октябре 2021 г. по сравнению с 2020 г. увеличился на 42,8% и составил 388,4 млрд. долл. США. Причем на долю стран дальнего зарубежья приходилось 86,9%, на страны СНГ – 13,1% [4].

Основой российского экспорта в 2021 года традиционно являлись топливно-энергетические товары. Импорт товаров из стран дальнего зарубежья составил 235 392,6 млн. долл. США и в 2021 г. относительно 2020 г. увеличился на 27,3 %.

В целом стоит отметить, что на протяжении длительного периода времени ведущими внешнеторговыми партнёрами Российской Федерации выступают Китай и Германия, третье и четвёртое места занимают Нидерланды и Беларусь.

Таким образом, как следует из практики международной торговли, меры торговой защиты носят, прежде всего, экономический характер. В связи с чем, можно сделать вывод, что в условиях глобализации мировой торговли и усиления интеграционных процессов между странами необходимо регулярно совершенствовать правовой механизм регулирования внешнеторговой деятельности на национальной уровне. Кроме того, как подтверждает проведенный анализ, экономические санкции не приносят положительный экономический эффект ни для одной из сторон, из чего следует, что при решении политических проблем целесообразно прибегать к диалогу, а не методам экономического давления, которые могут привести к окончательному

разрыву отношений между странами, с более серьезными экономическими потерями для всех участников.

### **Библиографический список:**

1. Федеральный закон от 8 декабря 2003 г. № 164-ФЗ "Об основах государственного регулирования внешнеторговой деятельности".
2. Закон РФ от 21 мая 1993 г. № 5003-1 "О таможенном тарифе" (с изменениями и дополнениями).
3. Меланьина М.В. Экономические санкции в мировой экономике: теоретические аспекты//Современные тенденции развития науки и технологий. 2016. № 12-12. С. 79-81.
4. <https://customs.gov.ru> – Федеральная таможенная служба. Таможенная статистика.
5. [www.consultant.ru](http://www.consultant.ru) – КонсультантПлюс. Справочная правовая система в России.